

Good HEART

お客様の感動が私たちの喜びです

グッドハート株式会社
News Letter
ニュースレター

8

表紙

不動産事業部
部長 (左下)

福井 清悟

事務 (左)

大野 亜美

営業 (中央)

森 日佳梨

事務 (右)

古堅 はづき

営業 (右下)

島村 繕行

リノベーション事業部

リノベモデル完成報告

不動産事業部

「森 日佳梨」結婚報告

一生続けられる仕事

特集

社長メッセージ

**私たちが考える
良い会社であるための
5つの条件**

**お客様の声
各事業部**



- ◆ 表紙
- ◆ 目次 & 会社の沿革
- ◆ 社長からの挨拶
- ◆ お客様の声(エネルギー事業部)
- ◆ お客様の声(リフォーム事業部)
- ◆ お客様の声(新築事業部)
- ◆ お客様の声(不動産事業部)
- ◆ リノベモデル完成報告
- ◆ 森 日佳梨「結婚報告」
- ◆ グッドハートからのご案内

GOOD HEART

SINCE 2006
18th
Anniversary

2024年夏

女性が 一生続けられる仕事。

グッドハートが考える良い会社の条件

グッドハート株式会社 沿革

平成18年4月 グッドハート有限会社設立

平成18年5月 グッドハート株式会社に組織変更

平成19年7月 資本金1,000万円に増資

平成21年6月 熊本市中央区南熊本に事務所移転

平成23年7月 建設業許可取得(電気工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-23)第17115号】

平成25年9月 熊本市南区田井島に事務所移転

平成27年6月 建設業許可取得(建設工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-27)第17115号】

平成27年6月 労働組合グッドハートユニオン結成

平成27年7月 熊本市東区江津に「グッドホーム熊本」オープン(不動産事業部)

平成30年1月 「ペンギンホーム」オープン(新築事業部)

令和 1年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-1)第17115号】

令和 3年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-3)第17115号】

令和 6年1月 「グッドリノベ熊本」オープン(リノベーション事業部)

従業員数・事業内容

社員数 | 42名(男性29名/女性13名)

営業11名 工務3名 職人15名 事務10名 企画2名 倉庫管理1名

業務内容 | ◆エネルギー事業部(太陽光発電・蓄電池システム・エコキュート販売/施工)

◆リフォーム事業部(外壁塗装・屋根塗装・内/外装リフォーム販売/施工)

◆不動産事業部(不動産の仲介/売買)

◆新築事業部(ローコスト新築住宅の販売/施工)

◆リノベーション事業部(住宅再生/耐震・断熱・収納性能向上/デザイン自由設計)



MESSAGE

CEO メッセージ

私たちが考える、 良い会社であるための 5つの条件

グッドハート株式会社
代表取締役社長

平田 輝雄



毎日、相変わらずの猛暑が続いておりますが、皆様いかがお過ごしでしょうか？

こんにちは、グッドハート株式会社の平田です。

さて、今回は「私たちが考える、良い会社であるための5つの条件」について書きます。今回の表紙の一番下に書いてある「一生続けられる仕事」のための会社の条件でもあります。まず1つ目の条件は「きちんと休みが取れること」です。決まった休みが取れるのはもちろんですが、家族のイベント（運動会・発表会・授業参観など）や、家族のピンチ（ケガ、病気、入院、不登校など）の時に気兼ねなく休めることが大事だと思います。「気兼ねなく休める」ことが重要で、そのため、社員同士でお互いにフォローしようねと話合っています。2つ目の条件は、「過度な残業が無い」ことです。過度な残業をしなくて済むように、事務処理はなるべくパート社員さんをお願いする、また残業した場合は、みんなで共有してフォローする（その人の負担を減らすため、次の日は他の人が電話に出る。手伝うことはないかと他の人から積極的に声を掛ける）などの取り組みを行っています。3つ目の条件は「同じ地域の同業他社より給料が高い」ことです。お金のためだけに働くわけではありませんが、家族の幸せのためにもお金は必要です。4つ目の条件は「お客様に喜んでいただいている」ことです。私たちグッドハートの企業理念は「お客様の感動が私たちの喜びです」です。グーグルの口コミでの高評価や、このニュースレターのハガキでもたくさんのうれしいコメントをいただいています。世のため、人のために自分たちが役に立っていると感じる事が私たちの励みになっています。5つ目の条件は「社員同士の仲が良い」ことです。うわべの仲の良さではなく、本当の仲の良さが大切で、そのためにも前述した「社員同士で助け合う」ことが重要だと思っています。①きちんと休みが取れること②過度な残業がないこと③同じ地域の同業他社より給料が高いこと④お客様に喜んでいただいていること⑤社員同士の仲が良いこと、この私たちが考える、良い会社であるための5つの条件を満たして一生働ける会社をみんなで目指しています。

皆様、今後とも応援よろしくお願ひ申し上げます。



熊本市南区E様邸

太陽光発電
×
蓄電池

voice

太陽光発電/蓄電池工事をしようと思ったきっかけは？

「電気代の高騰と災害時の安心のメリット」

熊本地震を経験して災害のときに電気が使えるようにしたいというのと、電気代もこれから上がっていくでしょうから夫婦で話して太陽光発電を設置しようということになりました。

家を購入したときから設置を考えてはいたのですが、タイミングが合わず一度見送りました。引っ越して落ち着いたのでそろそろ設置しようとなりました。



グッドハート株式会社を知ったきっかけ？

「親戚が社員の会社で存在は知っていました」

グッドハートさんに姉の旦那さんが勤めていて、それでグッドハートさんを知っていました。



グッドハートを選んだ決め手は？

「安心感と対応の良さと価格で決めました」

不動産会社主催の太陽光発電の説明会に参加して「やっぱり設置したほうが良いよね」と夫婦で話をしました。訪問営業で来られた業者さんの話も聞きましたが、身内がいるという安心感と営業の川野さんの対応の良さが決め手となってグッドハートさんになりました。あと、訪問販売や他の会社さんとの相見積もりでも納得できる価格でした。

営業担当の川野の印象・対応はいかがでしたか？

「何でも聞ける空気感と相談への的確な回答力」

説明がすごくわかりやすく、こちらが聞いたことにもすぐに答えてくれました。本音でストレートに良いところも悪いところも教えてくれるので信用できました。質問をしやすい空気を作ってくれたので気になったことは何でも相談できました。

最初にトライブリッドを提案していただいたのですが、電池の容量や電気自動車に興味がないこともあって今回設置したEPCUBEをご提案いただきました。



△ 太陽光パネル設置完了



施工職人や足場職人などの印象・対応はいかがでしたか？

「好印象な職人さんたちばかりで気持ちよくお任せできました」

足場工事や左官工事まですべてグッドハートの職人さんが対応されて太陽光パネルを載せるだけでも多くの方に作業をしていただいているのだと思いました。そして皆さんすごくニコニコされていて、施工前後の挨拶もいつも元気よくしてくださったので、気持ちよくお任せできました。



△ 足場を組んでパネルの運搬



△ 施工前の屋根



△ 太陽光パネルの架台設置



△ 太陽光パネル設置完了

太陽光発電/蓄電池工事を終えての感想

「電気代を気にせずに電気を使えるように！」

太陽光発電/蓄電池を設置してから電気消費をあまり気にしなくなりました。小さい子供が居ますので熱中症なども気を使う時期ですが、日中でも電気を気にせずエアコンを使えるようになったと思います。夜間も蓄電池があるので、以前は電気代の高騰などのニュースを見て電気代を気にしながら使用する部分もあったのですが、今は気にせずに使用できていると思います。太陽光発電/蓄電池の設置前と比べて電気代がどう変わるかこれから楽しみです。その他にも、停電実験などでの復旧を体感して、もしもの時の電力としても安心感が有り頼んで良かったと思っています。



エネルギー事業部
事業部長
川野明浩

グッドハートのおすすめポイント

「アフターフォローと地元の会社の安心感」

ご主人からのおすすめポイント

太陽光発電と蓄電池を設置した立場からするとアフターフォローをしていただけるのはとても安心できるなと感じました。他の業者さんもアフターフォローはありましたが、県外の企業や事務所や拠点が他県にあるのでリモートでの点検だったり、屋根まで登ってメンテナンスしてくれるようなところは他にありませんでした。すぐに壊れたりするものではないと思いますが、毎年屋根に登ってメンテナンスや点検をしていただけるのは安心できるポイントだと思います。

奥さまからのおすすめポイント

熊本市内に会社があるところが安心のポイントでした。近くに会社があって、困ったことがあればすぐに駆けつけていただけるのもとても安心できるポイントだと思います。

営業担当:川野からのコメント

この度は工事依頼ありがとうございました。E様邸に寄り添ったご提案を心がけました。私の提案に対して一緒にご検討いただき、導入できたことを嬉しく思います。太陽光発電と蓄電池導入で、安心した暮らしができると思います。それでも不具合や不安なことなど些細なことでも気になることがございましたら、ご遠慮なくご連絡頂ければ嬉しいです。今後もメンテナンスとアフターフォローにお付き合いよろしくお願いいたします。



熊本市西区U様邸

外壁塗装

×

屋根塗装

voice

外壁塗装・屋根塗装をしようと思ったきっかけは？

「経年劣化です。」

もともと10年経ったら塗装しようと思っていたもののしないまま時間が過ぎ、経年劣化に伴い、訪問販売や電話営業が最近多くなり塗装を検討していました。訪問営業や電話営業は所在のわからない会社も多く、ハウスメーカー経由での依頼はマージンなど余計な経費もかかってしまうと思い、直接塗装業者へ頼もうと決めていました。



グッドハートを知ったきっかけと選んだ決め手

「地元企業なのと友人からの後押しで決めました」

グッドハートさんのことは色々な営業(訪問販売・電話営業)が来てそろそろ塗替えをと思っているときに新聞折込チラシで知りました。そして、チラシに掲載されていた社長さんの考え方に感銘を受けて、とても良い会社のようなからお願いしようかなと思っていたところ、友人とそろそろ家の外壁塗装を検討しては？と話題になり、友人にグッドハートさんでの塗装を考えているという話をしたら「うちもグッドハートさんで塗装をしたのよ」と言って過去のニュースレターを見せてくれて「営業担当も職人さんもすごく良かったのよ!」と。いつも熟考する友人がおすすめるなら間違いない会社なんだと思いグッドハートさんに決めようと思いました。余談ですが、訪問営業の会社さんは屋根にも登らずお見積りでしたので、気になっていました。

営業担当の内田の印象・対応はいかがでしたか？

「何事にも一生懸命に対応してくれました。」

いつも笑顔で対応していただきました。私の希望の色が自社で取り扱いのない塗料だったにも関わらず、希望の色と近いものをと一生懸命探してくれました。新築時は「つや消し」塗料だったのですが今回は「3分艶」で、新築時とはまた違う風合いで家にもだんだん馴染んでとても気に入っています。クラックがあった場所もお伝えしたらすぐに対応してくださり、どんなことを頼んでも笑顔とフットワークの軽さに感心するばかりでお願いして良かったなと思っています。



△ 外装塗装／屋根塗装完了

塗装職人や足場職人など職人の印象・対応はいかがでしたか？

「元気と笑顔のチームプレーで手際よく作業していたのが印象的」

足場の職人さん達は本当にいつも笑顔で、作業中もチームプレーが良く、声掛けなどしなくとも阿吽の呼吸で流れるように作業をしていたのが印象的でした。私も大手の建築現場は度々拝見しましたが、グッドハートさんは大手企業に負けない良いチームを持つのだなと感じました。塗装職人の福島さんも暑い中作業していただき、私も趣味で自分で作ったりするのが好きでして、お風呂場の格子も自分で作っていました。塗装の前に窓枠などを外されるのをわかっていたので、自分で取り付けた部分は先に外しておいたところ、私に「塗ってみませんか？」と声を掛けてくれて元々の色に近い塗料を持ってきてくれたので塗ってみました。合格かな？と思いましたがその後より綺麗に整えてくれました。貴重な体験ができたと思っています。



△ Before

△ After



△ Before

△ After

塗装工事を終えての感想

「外壁も屋根も仕上がりに大満足です」

これでしばらくは大丈夫かなと思っています。今回教わったのは屋根の方が劣化が進むのが早いので、屋根は気にかけていたほうが良いということです。屋根のメンテナンス、塗替えは早めの検討が必要だと学びました。また10年後にお願いできたらと思います。塗装依頼部分は屋根と外壁だけかと思っていたのですが、それ以外の門扉やスロープ部分も全部塗っていたのだから驚きました。



リフォーム事業部
営業係長
内田貴大

グッドハートのおすすめポイント

「顧客満足から一歩進んだ顧客感動に感銘」

今回担当してくださった営業の内田さん、足場の職人皆さん、塗装職人の福島さん、施工に携わってくださったみなさんがとても良い方だとおすすめしたいです。グッドハートの社長さんが「顧客満足」から一歩進んだ「顧客感動」の部分をチラシやホームページで言われていて、私もよく使う言葉ですのでこの会社は職員教育もしっかりされているのだなという信頼感がありました。期間が長くなると足場幕もうっとおしく感じてくるところを、施工が終わったところから解体していただくので顧客のことを考えてくださっているのだと感じました。外が見えるようになるとほっとします。気遣いができる社員と社長や会社の方針に感心したこともおすすめポイントだと思っています。

営業担当:内田からのコメント

この度は、グッドハート株式会社を選んで頂き誠にありがとうございました。今回こだわった部分は「塗料の艶」と「木部の色」です。和風のおしゃれなイメージのお家でしたので艶を落とし施工することによりマットな仕上がりをイメージし施工致しました。玄関柱、木格子もそれぞれ色を変えアクセントに致しました。御主人にも木部下地処理をご協力頂き、とても綺麗な仕上がりになったのを覚えています。そして、ご主人様、奥様どちらも私たちに優しく接して下さり、とても仲の良いご夫婦様だなと内心憧れていました。今後もお家のことでお困り事がありましたら、いつでもご連絡頂ければ嬉しいです。



熊本市北区O様邸

注文住宅
voice

ペンギンホームを知ったきっかけと選んだ決め手
「10年20年と住んでいける家がイメージできた事」
インターネットで「熊本のローコストメーカー」で検索をかけて、ペンギンホームを見つけ知りました。
家造りを相談する中で建築する家の細かいところにこだわりを感じることができ、会社に職人さんを抱えていらっしゃるの建てた後も安心して10年20年と住んでいけるというアフターフォロー一面でも安心感があつたのが決め手です。



お家づくりで不安だったことや
悩んだことはありますか？

「正直！お金のことが一番心配でした。」

金額面で月々いくらと聞いていても賃貸時代にはかからなかった税金とか、そういう面を考えたら本当にやっていけるのかなど不安になりました。家を建てるからには仕事を頑張らない、と思いました。



ご新築の計画のきっかけは？

「子どもの成長がきっかけです。」

子どもがだんだん大きくなってきて、住んでいた1LDKの賃貸から次に新しい所に引っ越すよりも家を建てる方が良いのかなと思い検討し始めました。

営業担当の宮本の印象・対応はいかがでしたか？

相談しやすく面白くて気さくな営業でいいなと感じました。子供とも優しく接してくれて嬉しかったです。

施工に携わった職人の印象・対応はいかがでしたか？

大工の棟梁さんとお話できました。若い大工さんもいらっやっして、夏の暑い時期に作業していただいたので大変だったと思います。



工務の開の印象・対応はいかがでしたか？

半年点検のとき、クロスのコーキングが破けて来ていたので相談したらクロス職人さんと一緒にいらっやっしてすぐに対応していただいたので助かりました。すごく親切に相談に乗ってもらって、新築ってたくさん訪問販売がくると思うのですがエコキュートのメンテナンスの営業が来られて必要な話なのか不安に思ったときに開さんに相談させていただきました。距離感が近く、困ったことはすぐに開さんに相談しようと思えるので安心感があります。

ペンギンホームのおすすめポイント

自分の希望の間取りが叶って、自由度もコストパフォーマンスも高いところが良いなと思いました。そういう部分を重視している方にはおすすめできると思います。



△ 地鎮祭



△ 地鎮祭



△ 完成写真



△ お引渡し

実際に住んでみての感想

引き渡し時はなかなか実感できませんでしたが住んでみて、家の気密性のおかげなのか夏は涼しく、冬は暖かいと感じています。収納ではファミリークローゼットを作って良かったと実感しています。また以前の賃貸でのお風呂もタカラスタンダードだったのでプラスチックで水垢が気になっていましたが、今回家を建てる時にお手入れを考えホーローを採用して水垢もつきにくくお手入れがしやすくなったと感じています。間取りも一緒に色々考えていただいて住んでみても納得できる使い勝手の良い間取りで良かったなと思っています。



新築事業部
営業主任
宮本紬麦

お家のお気に入りポイント

ご主人）
回遊動線を間取りに取り入れたのはイメージ通りにつくっていただいたと思います。

奥様）
小上がりの畳スペースとファミリークローゼットです。ファミクロは1階につくりたくて、リビングからワンドアで行ける間取りにしたかったので希望が叶いました。

畳スペースも最初は小上がりじゃなくてもいいかなと思っていたのですがリビングにメリハリを付けたくて小上がりにしていただきました。シューズクロークは可動式なので収納に便利だなと実感しています。

営業担当:宮本からのコメント

この度は、大切なご新居の建築をペンギンホームへご依頼いただき、誠にありがとうございます。完成した建物は、高い収納力やこだわりのつまった家事動線に、温かみのある色合いで統一されたデザインの素敵なお新居になりました！お引渡し後のメンテナンス対応にもご安心をいただけているとのことで、スタッフ一同たいへん嬉しく思っております。新しいお住まいで、ご家族がますます幸せに過ごしていただけますよう、今後ともサポートさせていただきます。末永いお付き合いのほど、何卒よろしくお願い申し上げます。



熊本市東区S様邸

戸建購入
×
設備増設

voice

マイホームを購入されるきっかけは？

「このエリアで家を持ちたいと思っていました。」
元々家を買う予定はなかったのですが、2年くらい前に菊池市から熊本市東区に引っ越してきて、今回購入した物件の近所に住んでいました。住んでみてこのエリアはとても住みやすいところだなと思っていたので将来の参考になればと近隣の土地や戸建て情報をポータルサイトなどで集め始めたのがきっかけです。



グッドホームを知ったきっかけ選んだ決め手は？

「島村さんと会社を信頼して購入を決めました。」
ポータルサイトを見て中古物件が気になっていて、もっと詳細なことを知りたいなと思って出会ったのがグッドホームさんでした。最初の商談で「この物件は今日決めてもらわないとなくなりますよ！」と言われて半信半疑でしたが「絶対に後悔させません！」と言われてだんだんと気になってきました。家を建てること自体の知識もなく、何から始めたら良いのだろうといった感じだったので一から島村さんに教えていただきました。ローンも不安でしたし、大きな買い物だったので他を検討せずに決めてしまっただ大丈夫のかな、という不安もありましたが、島村さんもそうですし、グッドホームさん、グッドハートさんという会社自体も信頼できると思ったのでそこで決めました。

営業担当の島村の印象・対応はいかがでしたか？

「誠実さやレスポンスの速さが見えました」

最初は結構「ザ・営業マン」といった感じだったので驚いていたのですが、実際にメールやお電話でのやり取りをして打ち合わせなども重ねるうちに誠実さやレスポンスの速さ、お客さんの困りごとをわかってくれてすぐに対応してくれる面が見えてきました。他にお客さんがたくさんいる中で急なトラブル対応は難しいこともあると思うのですが、そこをきちんと対応されているので同じ営業マンとしてすごいと思います。私も営業職なので「島村さん、グッドホームを辞めてうちの会社へ来てくれないかな？」と思うほどの良い営業さんだと思いました。



リフォーム担当の内田の印象・対応はいかがでしたか？

「アドバイスや提案のおかげでスムーズに依頼」

ニッチとカップボード・食洗機の増設工事、そしてキッチンの壁紙の変更とエアコン取り付け工事など色々とお願いましたが丁寧に対応してくださいました。特にキッチンの壁の色などはカタログで見るのと実際とでは少し違うと思っていたので心配だったのですが、「こんな感じにすると良いと思いますよ」とアドバイスをくださったので、すんなり決めることができました。お風呂場の棚もここにあると窓が開けにくいですよなど色々教えていただいたのでリフォームをスムーズに進めることができました。住設で付いていた自動の鍵の使い方がわからなかったので使わずに放置していたのも気がついて設定と使い方を教えていただきました。本当に私たちの話もよく聞いてくれる方だと思い安心して色々とお願ひできました。



△ ニッチ増設

△ カップボード増設

△ 壁紙変更

△ 食洗機増設

マイホームを購入しての感想

「趣味の時間がもっと楽しくなりました」

以前住んでいた家より快適さがアップしてすごく居心地が良くなりました。キッチンが広がって料理の時間がとても楽しいです。魚釣りに行くので魚を捌くときに夫婦二人で並んで作業するのですが、今までよりも広がって作業しやすくなったので魚を捌く時間がもっと楽しくなりました。子どもたちは自分の部屋ができたので喜んでいました。この家に住み始めてからお風呂の時間がお気に入りになったみたいです。



不動産事業部
営業
島村 繕行

グッドホームのおすすめポイント

「営業・リフォーム事業部との連携・雰囲気の良さ」

ご主人>島村さんです。不動産会社とユーザーとの最初の接点は営業ですし、打ち合わせを重ねて信頼関係ができていくと思うので大事だと思います。グッドハートとしてもリフォームの担当営業さんとのやりとりもスムーズでフォロー体制が良いのでそこがグッドホームのおすすめポイントです。

奥さま>雰囲気の良さです。不動産売買の会社ですから、どうしても「家を売ろう」という雰囲気が漂っている会社もあるイメージだったのですがグッドホームさんはとてもフレンドリーな感じで過ごしやすかったです。色々物件を紹介して下さる時に、それぞれの物件の悪いところも教えて下さいますし将来的に売却する場合のアドバイスなどもしていただけてすごく信頼できました。

営業担当:島村からのコメント

この度は、数ある不動産会社の中から弊社をお選びいただき、誠にありがとうございました。今回、S様との素晴らしいご縁をいただくことができ、とても嬉しく思います。不動産の購入は、物件との出会いはもちろんですが、信頼できる会社との出会いも大切な要因ですので、同じ営業職のご主人様からのお言葉はとても励みになります。追加工事についても、ご満足いただけたようで安心しました。奥様こだわりのニッチやクロスがとても素敵でした！キッチンも作業スペースが広がったので、趣味の魚釣りが捗りそうですね！(笑)。これからも、ご家族で素敵な思い出をたくさん作って行って下さい。何かお困り事がございましたら、お気軽にご相談下さいませ。

G Good Renovate グッドリノベ

耐震・断熱性能に肌で触れるリノベーションモデルハウス

体感型モデルハウス完成報告

GOOD RENOVATION KUMAMOTO

2024年2月より着工した「グッドリノベ熊本」リノベーションモデルハウス(熊本市北区清水新地)が5月に完成しました。完成記念のオープンイベントには40組を超えるお客様にご来場いただきました。

築30年の古家がよみがえる

グッドリノベ熊本が提供するリノベーションのテーマは「自由設計・耐震2倍・断熱2倍・収納2倍」。築30年の古家も「建替えではなくリノベーションでここまでできる」ということを体感していただけるモデルハウスが完成しました。耐震、断熱、間取りも現在の新築の水準まで強化し、実際に性能を体感できる展示もご用意しました。もちろん水回りも新品へと交換しています。リノベーションにご興味のある方はぜひ一度リノベーションモデルハウスへご来場ください!

補助金リノベ 耐震・断熱もアップする!

子育て エコホーム 支援事業 60万円	木造住宅 耐震改修 助成金 100万円	先進的 窓リノベ 事業 200万円	最大補助金 360万円
-------------------------------------	-------------------------------------	-----------------------------------	-----------------------

モデルハウス見学／補助金相談受付中



モデルハウスの見どころ

1F

築30年展示ROOM



30年前の姿をそのまま残した「築30年展示ルーム」。室内に残る雨漏り跡や縁側の日焼けの跡から住宅が過ごした年月がわかります。断熱材の展示コーナーではモデルハウスで使用されている最新の吹付け断熱材を見ることができます。

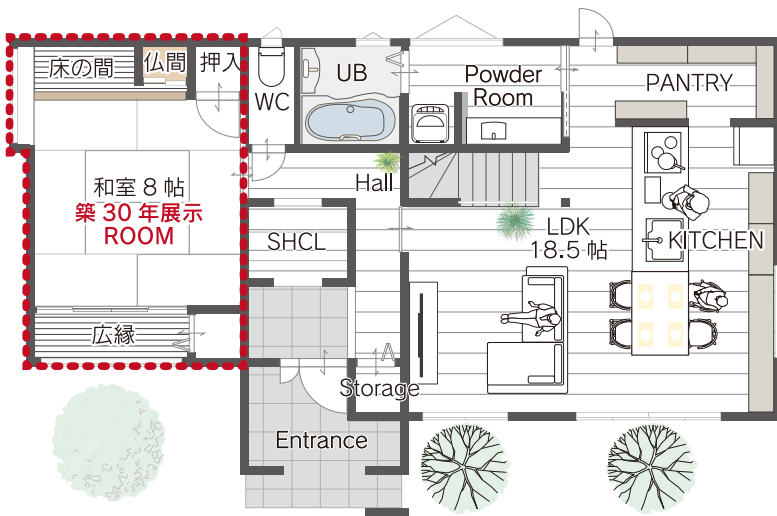
2F

断熱・耐震補強体感ROOM

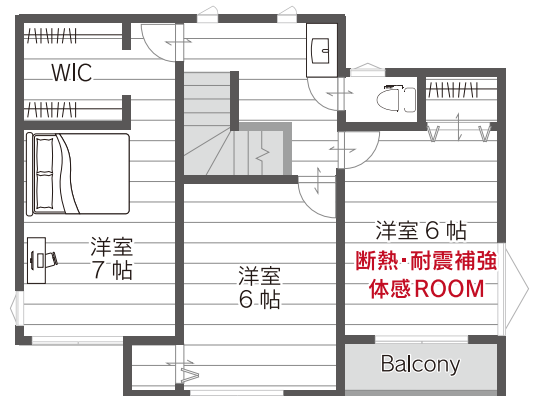


構造をスケルトンで展示した「断熱・耐震補強体感ルーム」を設けました。コンセプトやリノベーションの必要性についてパネルで紹介しています。通常は見る事ができない壁や屋根の内側を目で見て体感できるのもモデルハウスならではのポイントです。

1ST FLOOR



2ND FLOOR



時間：10時～17時
場所：熊本市北区清水新地7丁目8-1

完全予約制

WEB予約限定

◆ 前日までのご予約で嬉しい特典進呈



モデルハウスにご来場の女性のお客様から特に大きな反響があった洗面化粧台。ワイドな鏡と広い作業スペースが朝の支度時間の混雑を緩和してくれる効果が期待でき、ご自宅に取り入れたいと思われる方が多いようです。



玄関にはシューズボックスだけではなく正面奥にシューズクロックとして使用可能な可動棚を設け、玄関周りの収納力をUP。その奥にあるトイレをシューズクロックによって隠せるという間取りの工夫が施されています。



大きな掃出し窓によって採光が良く明るくなったLDK。家の北側に配置されていたキッチンを入りに変え、家族の顔が見える対面式のキッチンに。横並びのダイニングは移動が少なくなり最近では家事ラク動線としても人気です。

Happy

WEDDING

2024
May¹⁸

結婚報告

私、結婚しました！

不動産事業部、グッドホーム熊本の森 日佳梨(もり ひかり)です。2024年5月18日に結婚しました！当日は、教会での挙式から親族のみの披露宴、そして婚姻届の提出と・・・盛りだくさんの一日でした。2016年4月に新卒でグッドハートに入社して以来8年間、これまでたくさんのお客様に本当によくしていただき、お引渡しした後もやり取りをさせていただいております。

その際によく「森さん、もう結婚した?!」と言われることも多かったのですが、ついに！私、結婚しました！実は、夫と出会うきっかけもグッドハートでした。不動産事業部を代表して、とあるビジネスチームに所属するように平田社長から提案を受け、そこで夫と出会ったのです。まさに、私の人生はグッドハートのおかげで大きく変化を遂げたと言っても過言ではありません。振り返ってみれば働くことに対する考え方から、結婚のきっかけ、また将来のことまで、グッドハートだからこそ、ここまで来れたと思います。

お互いの家族や職場の方々、お客様、ビジネスチーム、友人達に支えられていることに改めて気づき、感謝でいっぱい結婚式を迎えられたことを大変嬉しく思っております。

不動産事業部 営業

森 日佳梨さん

02

WORK

仕事のこと

結婚したから辞める…という選択肢は私にはありません。むしろ、もっともってお客様の為に、会社の為に、なりよりも新しい家族のために私はここでこれからも元気に働き続けます。自分のことのように私の結婚を喜んでくれるグッドハートは私の大切な居場所のひとつとなっています。パワーアップした森をこれからもよろしく願っています。



夫・りょうさんから見た
奥さんはどんな人？

「太陽のような人！」

いつも周りへの配慮や気遣いなど尊敬しています！芯が強く何事も全力で取り組んでいて、明るく笑顔を与えてくれます！



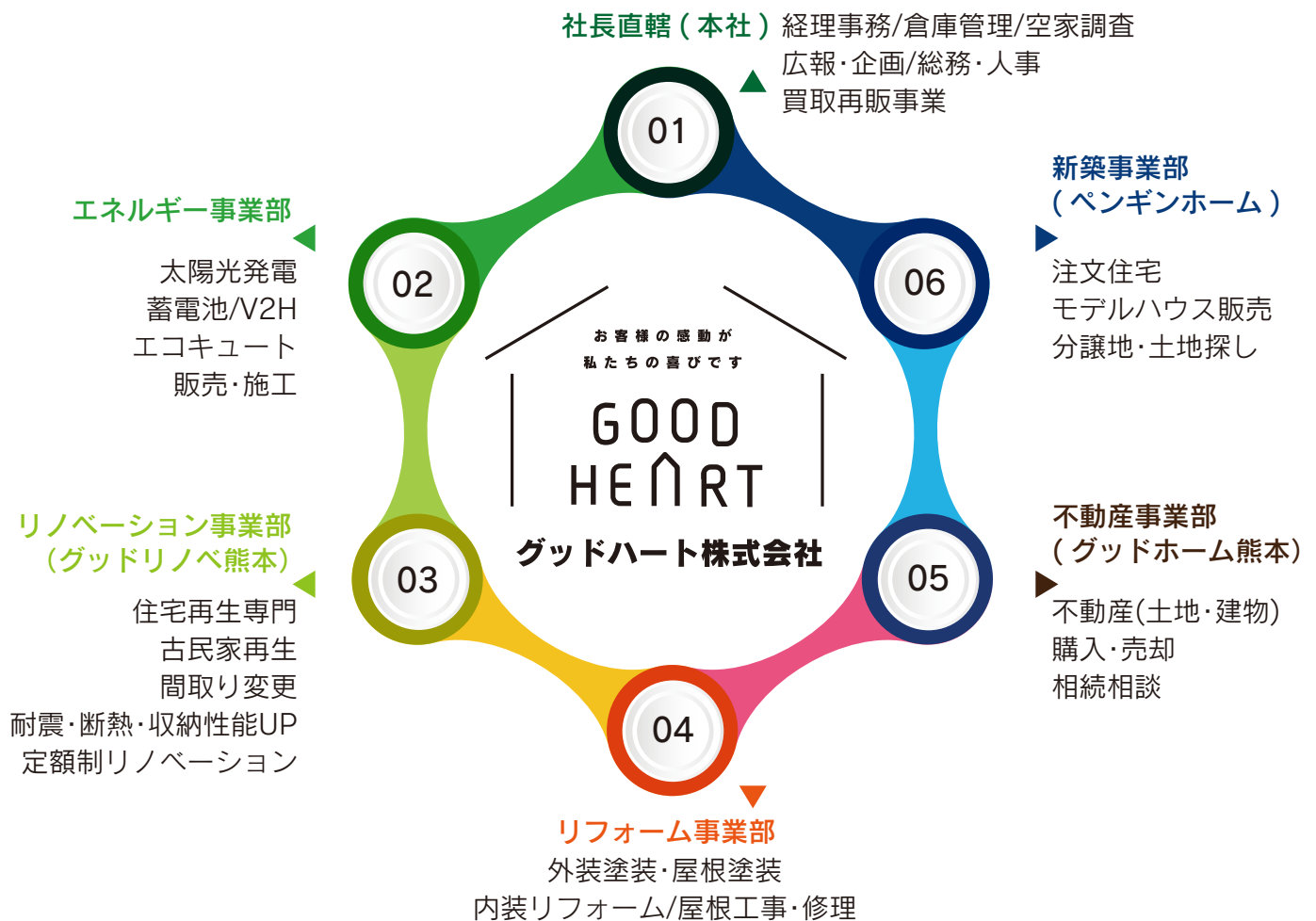
03

FAMILY

どのような家庭を築きたいですか？

明るく、笑顔の溢れる家庭を築きたいです。私は楽しいことが大好きで、何事にも全力投球ですが、家庭でも「楽しい」という感情を大切にしたいです。良いときも悪いときも、真剣に向き合いポジティブな結論を出せるような余裕も欲しいですね(笑)夫婦ともに仕事が大好きなので、互いの仕事を尊重しスキルアップできるような家庭もいいですね。

◆ 当社が提供できるもの ◆



 **グッドハート株式会社**


〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
E-mail info@goodheart.jp
総合 goodheart.jp
フリーダイヤル（通話料は無料です）

 **0120-118-810**

 **グッドハート 塗装**

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
塗装 tosou-kumamoto.com

屋根修理 yane-kumamoto.com
熊本市の屋根のエキスパート 雨漏り修理・屋根修理
屋根工事・修理・塗装 **グッドハート株式会社**

内装リフォーム reform-goodheart.com
 **リフォーム グッドハート**

 **グッドホーム熊本**

〒862-0942 熊本市東区江津1丁目16-17
TEL.096-373-7000 FAX.096-373-7100
E-mail info@goodhome-kumamoto.com
不動産 goodhome-kumamoto.com
フリーダイヤル（通話料は無料です）

 **0120-927-172**

 **グッドリノベ**
建て替えの半額でまるで新築リフォーム

自由設計・耐震2倍・断熱2倍
住宅再生お任せください。

〒861-8075 熊本市北区清水新地7丁目8-1
TEL.096-284-1833 FAX.096-370-1717
グッドリノベ goodrenovation.jp

 **0120-529-810**

 **グッドハート株式会社
御船倉庫**


〒861-3201 熊本県上益城郡御船町陣570
E-mail info@goodheart.jp
総合 goodheart.jp
フリーダイヤル（通話料は無料です）

 **0120-118-810**

**コスパNo.1を目指す
こだわりの家づくり**
 **ペンギンホーム**

住宅ローンのご相談
土地探しもお任せください。

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
TEL.096-234-6085 FAX.096-370-1717
ペンギンホーム penguin-home.com

 **0120-114-890**

今回も、私たちの作った「ニュースレター」をご覧いただきましてありがとうございました。
次回も一生懸命作りますので、どうぞ楽しみに！

この「ニュースレター」があなた様のご迷惑になっていませんか？
ご不要の場合、又は登録のお名前やご住所が間違っている時には、お手数ですが、
上記フリーダイヤルにお電話頂くか、FAX・メールにて、その旨をお伝えください。