

Good HEART

11

2024

News Letter

ニュースレター

特集

社長メッセージ

どうやって

もっとお客様に

喜んでいただくか？

お客様の声

各事業部

グッドハートスタッフの

ペット特集

表紙

リフォーム事業部
営業係長（中央）

内田 貴大

営業主任（右）

林田 健勝

営業（左）

竹本 風沙

チカラをプラス。
ミライへプラス。

- ◆ 表紙
- ◆ 目次 & 会社の沿革
- ◆ 社長からの挨拶
- ◆ お客様の声(エネルギー事業部)
- ◆ お客様の声(リフォーム事業部)
- ◆ お客様の声(新築事業部)
- ◆ お客様の声(不動産事業部)
- ◆ リノベーション事業部
- ◆ スタッフの「ペット特集」
- ◆ グッドハートからのご案内

GOOD HEART

SINCE 2006
18th
Anniversary

2024年秋

一人ひとりの お客様と向き合って。

感動して頂けるように日々精進です。

グッドハート株式会社 沿革

平成18年4月 グッドハート有限会社設立

平成18年5月 グッドハート株式会社に組織変更

平成19年7月 資本金1,000万円に増資

平成21年6月 熊本市中央区南熊本に事務所移転

平成23年7月 建設業許可取得(電気工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-23)第17115号】

平成25年9月 熊本市南区田井島に事務所移転

平成27年6月 建設業許可取得(建設工事)【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-27)第17115号】

平成27年6月 労働組合グッドハートユニオン結成

平成27年7月 熊本市東区江津に「グッドホーム熊本」オープン(不動産事業部)

平成30年1月 「ペンギンホーム」オープン(新築事業部)

令和 1年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-1)第17115号】

令和 3年6月 建築業許可更新【建設業許可番号 熊本県知事許可(般-3)第17115号】

令和 6年1月 「グッドリノベ熊本」オープン(リノベーション事業部)

従業員数・事業内容

社員数 | 41名(男性28名/女性13名)

営業11名 工務3名 職人14名 事務10名 企画2名 倉庫管理1名

業務内容 | ◆エネルギー事業部(太陽光発電・蓄電池システム・エコキュート販売/施工)

◆リフォーム事業部(外壁塗装・屋根塗装・内/外装リフォーム販売/施工)

◆不動産事業部(不動産の仲介/売買)

◆新築事業部(ローコスト新築住宅の販売/施工)

◆リノベーション事業部(住宅再生/耐震・断熱・収納性能向上/デザイン自由設計)



MESSAGE

CEO メッセージ

どうやって
もっとお客様に
喜んでいただくか？

グッドハート株式会社
代表取締役社長

平田 輝雄



冬の足音が聞こえるこのごろ、皆様いかがお過ごしでしょうか？

こんにちは、グッドハート株式会社の平田です。さて、私たちグッドハートでは、毎週月曜日の朝の会議で「今週一週間どんなことをしてお客様に喜んでいただいたか？」を発表しています。このことは以前のニュースレターで書きましたが、今年2024年の1月からこれに加えて「どうやってもっとお客様に喜んでいただくか？」を各事業部で話し合い、発表し、みんなで共有しています。新築事業部からは「大工チームからの提案:お客様が新しい家で良いスタートができるように、工事の最後に職人みんなで近隣の清掃を行います」。エネルギー事業部からは「OB様のインターホン工事を行った。防犯・子機付き・広角のインターホンに交換してお客様の満足度が高かった。在庫を持っておいて、蓄電池・太陽光発電・エコキュート工事と一緒に提案するようにします。(同日施工なら施工費無料・材料代のみで提供できるため)」。リノベーション事業部からは、「商談のなかで、現地調査だけしてほしい、有料でいいから耐震診断をしてほしい、とおっしゃる方には、私(田畑)も耐震診断士として熊本市に登録しているので熊本市の耐震診断利用を勧める。その案内資料を作成する」。不動産事業部からは「自分でできる家のメンテナンスの資料を作ります」。リフォーム事業部からは「OB様のお宅に訪問販売会社が「屋根板金が浮いている」とよく来るので「絶対に屋根に上がらせないでください」と注意喚起します。また、足場をかけた検査時に、お客様が掃除できない窓(天窓、2階吹き抜けの窓など)の掃除を行います」。などのアイデアが毎週発表されます。この話し合いのルールは「お金をかけずにどうやってもっとお客様に喜んでいただくか？」です。これからも私たちグッドハートの企業理念である「お客様の感動が私たちの喜びです」を実践するため社員全員でアイデアを出し合っていこうと思っています。

追記:みなさんも職場で(自分の小さなチームから)毎週「どうやってもっとお客様に喜んでいただくか？」について話し合うことをお勧めします。たくさんのアイデアが出てきますし、なによりも職場の笑顔が増えるからです。



合志市 U 様邸

太陽光発電
×
蓄電池

voice

太陽光発電/蓄電池工事をしようと思ったきっかけは？

「家を建てるなら太陽光発電と蓄電池もセットで！」

もともと家を建てるときに遮熱性能が良い家にしたくて遮熱にこだわるのであれば太陽光発電は屋根の全面に載せたいと考えていました。太陽光発電だけだと昼間しか稼働しません。私達も昼間は働きに出ていて家に居ないのでせっかく創った電気ももったいないと思って蓄電池の導入も合わせて、昼間創った電気を夜消費する持続可能な省エネ住宅を建てることができました。



グッドハート株式会社を知ったきっかけ？

「家のプロが選ぶ太陽光発電の専門会社」

家を建てた千里殖産株式会社の担当の方に紹介していただいたのがきっかけで知りました。



グッドハート株式会社を選んだ決め手は？

「担当営業の人柄とメンテナンスの重要性」

私はハウスメーカーを選ぶときにどのハウスメーカーさんでも太陽光発電を屋根全面に載せて、蓄電池も付けたいというご相談をさせていただいていました。その中でいろんな太陽光発電会社を紹介していただきましたが、グッドハートさんを紹介いただいたときに担当の川野さんのお人柄と、仕事柄メンテナンスの重要性を知っていますので10年間の無料メンテナンスの重要性に共感してお願いしたいと思ったのが決め手です。

営業担当の川野の印象・対応はいかがでしたか？

「私を含め各方面から信頼関係が築けている営業マン」
まずお人柄とても良いこと、今回建築をお願いした千里殖産の担当さんと川野さんの関係性を見ていると、ハウスメーカーの担当さんが信頼しているグッドハートの川野さんという印象。それを抜きにしても私と川野さんの間でも電話やLINEで相談するとすぐに対応していただけるので、とても良い信頼関係が築けていると思いました。同じグッドハートの職人さんでも川野さんが現場に来てくださるときは現場が明るくなっていたのも印象的でした。そういうお人柄だと思いますし、職人さんからいじられつつ、普段から良い関係を築いているのが伝わりました。



△ 太陽光パネル設置完了

施工職人などの印象・対応はいかがでしたか？

「施工も挨拶もしっかりで好印象」

電気工事の後藤さん、井手尾さんは感じが良くて夫婦ともに好印象でした。お話しした際もしっかりされているなと思いました。工事中は川野さんとの関係性も垣間見えて安心して工事をお任せすることができました。



△ 発電モニター

△ 操作方法を確認する風景

住宅施工会社 | 千里殖産株式会社

担当: 加来さんからのコメント

お客様のご要望が太陽光発電と蓄電池を搭載したマイホームをご希望されていました。お客様自身も、とても勉強をされていてしっかり知識を持っていらっしやっただけで、ご紹介できる会社は限られてるなと感じました。グッドハート株式会社の川野さんは最新情報からしっかり把握されていて、どんなお客様に紹介したとしても知識の面で間違いないと感じていました。そして、グッドハート株式会社さんでは10年間の無料メンテナンスもお客様にとっても施工会社にとっても、とても安心できるポイントで太陽光発電や蓄電池の定期確認だけでなく屋根の状態などもしっかりチェック頂けるので、お客様と施工会社で満場一致の施工依頼となりました。

太陽光発電/蓄電池工事を終えての感想

「ゼロ・エネルギーで持続可能なエコハウスに！」

家の中がとても快適です。今年の夏はエアコンは一日つけばなしで過ごしましたが、一番暑い8月の電気代が8,900円なのに対して売電価格は12,000~13,000円ほどだったので収支的にもプラスになったことに驚きと喜びがありました。実際は消費電力なども考えるととっとオトクなのだと思えます。太陽光発電と蓄電池を付けたことで自家発電ができることで電気代を気にしない生活ができて、とても良かったと実感しています。これからも、定期メンテナンスでお世話になります。また、電気自動車など新しい環境になることがあれば色々と相談させてください。

グッドハートのおすすめポイント

「何と言ってもメンテナンスが10年無料！」

メンテナンスです。他の業者さんだとメンテナンスでも屋根まで見てもらえることはほとんどないと思うのですが、グッドハートさんでは1年に1回、10年間はメンテナンスをしていただけるということで最低でも10年間は安心して使えるのだなと思いました。そこが他社にはない提案で魅力的でした。自分も下調べしていましたが川野さんとお会いしたときにパネルに故障があると発電効率が落ちることなど、言われてみればその通りなのですが、調べてもわからなかったことまで教えていただけたので信頼できました。ですので、最初にお話したときに直感的にグッドハートさんをお願いしようと思いました。

営業担当: 川野からのコメント

この度は、太陽光発電と蓄電池のご導入を頂き、誠にありがとうございました。加来さん(千里殖産株式会社のご担当)からご相談を受けU様へ最善のご提案ができるよう精一杯務めさせていただきました。施工工事に関しましてもU様を始め、千里殖産株式会社様にもご協力・ご調整をしていただき、予定通りに進められたこと感謝致します。工事の際には、職人たちともコミュニケーションを積極的にとっていただき、仕事ぶりも評価していただけたことスタッフ一同感謝しております。そして、U様から「太陽光発電と蓄電池を付けてこんなに経済効果があった」と話して頂けることが何より嬉しかったです。これからも経済効果はもちろんですが、安心できるマイホーム生活を送って頂けるように定期メンテナンスをしっかりとさせて頂き、末永いお付き合いを宜しくお願い致します。何かございましたら、お気軽にご連絡頂ければ幸いです。



エネルギー事業部
事業部長
川野明浩



山鹿市 | 様邸

リフォーム
×
外壁塗装
voice

リフォームをしようと思ったきっかけは？

「ライフスタイルに合わせた住環境にしたい」

年齢とともにライフスタイルなども変化してきて、今回は築19年を迎える我が家の外壁塗装を行い家のメンテナンスをしましたが、今回は私たちの生活を豊かにするためにリフォームをしようとユニットバスとトイレなどの水まわりの住環境のリフォームをお願いいたしました。お風呂場に手すりを設置したりと色々と要望もあり、相談に乗っていただけて嬉しかったです。



営業担当の林田の印象・対応はいかがでしたか？

「何でも話しやすく、相談しやすかったです」

打ち合わせ内容などを忘れてしまいご迷惑をかけたか、色々と細かい相談や無理な事もあったとは思いますが、嫌な顔せず快く対応してくださり、とても嬉しかったことを覚えています。林田さんには本当にどんなことでも相談しやすいですし、何でも話しやすかったです。そして、不安なことや疑問に思ったことなども、しっかり話を聞いてくださり、担当に恵まれたと感謝しています。ありがとうございました。

グッドハートを知ったきっかけと選んだ決め手

「太陽光発電がきっかけ。真摯な対応が決め手」

約9年前、自宅に太陽光発電の営業電話がかかってきたのですが私は特に興味がなく、娘に話をしたら「付けたほうが良いよ」とのことだったのでネットで調べてグッドハートさんのHPを見つけました。HPや平田社長のYouTube動画がわかりやすかったので太陽光発電について勉強して、その後担当の方に来ていただきました。その際にわかりやすい説明と見積りを出していただきました。太陽光発電に関しては何社か見積りを取りました。自宅に付けた後、追加で小屋につけるとなった時には最初からグッドハートさんをお願いしました。その後のリフォームは家を建ててくれたメーカーさんとグッドハートさんにご相談するようになっていました。今回メーカーさんに相談した時に、希望の商品を取り扱っていませんでしたが、林田さんに相談するとすぐにどこのメーカーの商材かわかってくれましたのでお願いしやすかった事を覚えています。



施工職人の印象・対応はいかがでしたか？

「手書きの施工報告が嬉しかった。

皆さん感じの良い方ばかりだなと思います。」

壁を洗浄してくださった職人さんは笑顔がとっても素敵で、毎日その日に施工した内容と、「明日はここを頑張ります」といったことをボードに書いて報告してくださっていたことが嬉しくて印象に残っています。太陽光を付けたときも当時飼っていた犬が職人さんに懐いていたのを覚えています。皆さん挨拶がよくて感じの良い方ばかりだなと思います。



最初は太陽光発電工事からのお付き合いで9年間と色々とお世話になっており、ありがとうございます。



△ Before

△ After

外壁塗装も塗る箇所塗らない箇所とひとつひとつ丁寧に打合せをして施工も丁寧に綺麗に仕上げてくださいました。



△ Before

△ After

火災保険でカーポートの修復もしていただきました。とても綺麗に仕上がっており大満足です。

リフォーム工事を終えての感想

「リフォームをして良かったです」

お風呂が使いやすくなりましたし、リフォームをして良かったと思います。今までと色の雰囲気も変えたのでお風呂場が明るくなりました。以前は前面をグレーにしていたのですが、今回は全体的に明るい浴室パネルを選びました。浴室の照明を増やしたことも明るくなった要因だと思います。トイレの壁紙は妻と娘が選びました。最近はこちらの柄があり、選ぶのが楽しかったようです。



リフォーム事業部
営業主任
林田健勝

グッドハートのおすすめポイント

「おすすめしない理由は見当たりません。」

社長さんの思いやお人柄が良い会社だなと思います。おすすめしない理由は見当たらないと思います。もし誰かにリフォームの話が聞かれたら「うちはグッドハートさんでリフォームしたよ」と言えると思います。カーポートのパネルが割れてしまったときも息子がグッドハートさんに依頼してくれたのですが、今後息子にもグッドハートさんが良いよ、ということを引き継いでいきたいと思っています。

営業担当: 林田からのコメント

1様。昨年の外壁塗装工事に続き、本年度は内装リフォーム工事をご依頼いただき誠にありがとうございます。グッドハート株式会社としても9年間と、様には長い間とてもお世話になり、私たちを信頼して何度も工事をご依頼いただいていることを大変嬉しく思っています。1様のライフスタイルの変化に応じて、今回のシステムバス工事では、入り口を引戸に変更したりスマートエスコートバーなどを増設され、とても素敵な浴室になったと思います。今後とも、1様の大事なマイホームのメンテナンスはもちろんのことですが、変わりゆく生活に合わせたリフォームなども、色々ご相談して頂ければ幸いです。お家の事でお困り事などございましたら、いつでもご相談・ご連絡くださいませ。この度は、本当にありがとうございました。



熊本市北区益田様邸

注文
住宅

voice

ペンギンホームを知ったきっかけと選んだ決め手 「数年間施工に携わって建てるなら自社で！」

私自身がグッドハート株式会社で働きながら、新築事業部(ペンギンホーム)の新築工事に携わってきました。職人さん達が丁寧な仕事をしているのを知っているのでペンギンホームでマイホームを建てたら安心だなと思っていました。知らない職人さん達ではなく、知っている職人さん達が丁寧に建ててくれるというのはペンギンホームを選ぶ後押しになりました。



お家づくりで不安だったことや 悩んだことはありますか？

「住宅ローンと土地探しには色々と悩みました。」

マイホームの土地探しや住宅ローンのことは色々と不安な部分もありましたが、営業担当の宮本さんや工務担当の有田さんに沢山のアドバイスを頂いて、とてもいい土地を購入できました。そして無事に住宅ローンも審査が通って安心しました。



ご新築の計画のきっかけは？

「子どもの成長を見てマイホーム購入を決めました。」

他県より熊本に移住をして6年経つのですが、いい職場にも恵まれ熊本で腰を据えて一生暮らそうかなと思うタイミングだったことと、子供が成長したこともあり注文住宅を検討し始めました。

営業担当の宮本の印象・対応はいかがでしたか？

宮本さんには土地探しから住宅ローンのことまで多くのことを尽力してもらい、家造りが始まる前から最高のサポートをしてくださいました。また、上棟式の時に子供の誕生日だったのですが、宮本さんの上司の宮下部長のお気遣いで誕生日プレゼントを用意していただいたりもして、営業担当が私達家族のことをしっかりと把握してくださっているからこそ、家造りにもいかされているのだと感動したのを覚えています。

工務の有田の印象・対応はいかがでしたか？

希望の間取りが叶うように沢山相談に乗っていただきました。また建具のデザインも色々工夫して頂き、理想の家を建てることができたのは有田さんのご協力があったからだと思います。

施工に携わった職人の印象・対応はいかがでしたか？

私自身も、設備職人として現場に携わりながら、沢山の職人さん達が自分のマイホームづくりに協力してくださり、家が出来上がる姿を間近で体験できるのはとてもいい経験になりました。この感動をこれから家づくりされるお客様にも味わって頂けるように仕事をしていきたいと改めて思った瞬間でした。

実際に住んでみての感想

ご主人)皆さんのご協力もあって良い家が建ったので家族みんなで温かい家庭を築いていけたらと思います。
奥様)まだ実感はわからないのですが、これから家具などを入れて自分たちらしいお家を作っていければと思います。



△ 地鎮祭



△ 棟上げ



△ 棟上げ



△ 完成写真

お家のお気に入りポイント

奥様)回遊動線のある間取りと造作洗面台です。ネットで色々調べて自分だったらこういう洗面台がいいなというのがあったのでイメージ通りの仕上がりで大満足です。壁紙も色々こだわって選びました。ご主人)私は2階の書斎スペースをつくり、しっかり自分だけの空間を確保しながらも吹き抜けから家族の気配を感じれる配置にしています。



新築事業部
営業主任
宮本紬麦

ペンギンホームのおすすめポイント

実は他の住宅メーカーのモデルなども拝見していましたが、他の住宅メーカーと比較しても話しやすさや相談のしやすさがあると思います。私たちの要望をしっかり聞いてもらえるところをおすすめしたいです。営業の方と信頼関係が築けないと良い家は建たないと思っていたので信頼できる人柄だということもおすすめポイントかと思っています。妻もモデルハウスがいろんなところがあるので注文住宅を建てる時にイメージが湧きやすいと話していました。家族で「あそこのモデルハウスを参考にしたい」というお話をしたりもしました。

営業担当:宮本からのコメント

益田様。この度はマイホームのご建築、誠にありがとうございます！今回は、同じ会社の社員として、いつもペンギンホームの設備工事を担当してくださる益田様のご新居の建築をサポートさせていただきました。普段から一緒に仕事をする職人さんに、ペンギンホームを選んでいただけたこと、本当に嬉しく思っております。完成したご新居は、今までのペンギンホームには無かった視点やデザインの詰まった、本当にカッコイイ住宅でした。こだわりの家具や家電で、より洗練された空間になっていて、さすがのセンスを感じました！こだわりのご新居で、お子様たちが立派に成長されていくことを楽しみにしております。これからも変わらぬお付き合いのほど、何卒よろしくお願い申し上げます。



熊本市東区M様邸

戸建
購入

voice

マイホームを購入されるきっかけは？

「新居を探すきっかけは結婚ですね。」

いずれは家を買うだろうと思っていました。どうせ買うなら早いほうが良いだろうとも思っていたので、結婚式が終わって落ち着いたタイミングだったこともあり、家探しを始めました。以前は賃貸マンションに住んでいたのですが、結婚して二人で暮らしていて荷物が増え手狭になってきたのが家探しを検討するきっかけになったのだと思います。



グッドホームを知ったきっかけ選んだ決め手は？

「マイホームを考え迷走していたところ…」

友人の森さんを頼って連絡したのがきっかけです」

正直、最初は何から考えたらいいのかわからず住宅展示場や注文住宅紹介所なども回りましたが予算感もハウスメーカーさんでバラバラで納得できる内容がないまま情報収集だけが進みました。そこで希望の地域を決め、土地や建売などの情報を集める事にした時に妻の同級生に「不動産会社に務める森さん」が居ることを思い出して連絡したのがマイホーム購入を進展させるきっかけとなったと思います。



営業担当の森の印象・対応はいかがでしたか？

「理想の家探しの心強い味方になる担当営業」

半年くらい家探して迷走していた私たち。何から決めれば進められるのか、私たちのライフスタイルに合う家とはどんな家なのか、なかなか決めきれずいたので森さんに私たちの希望を伝えて、新築建売から築浅物件まで本当に沢山の物件を見せていただきました。その中で私達にとって最適な選択ができたのは色々な視点でプレゼンしてくれ、多くの物件を提示し一緒に探してくれた森さんのおかげだと思っています。東区で注文住宅を建てるとなると予算が必要で探すエリアを広げたこともありましたが最終的には東区で良い物件が見つかって良かったと思っています。

将来の私たちの暮らしや理想を叶えるために最適な物件と一緒に探してくれたのが森さんで良かったです。今思い返しても心強い味方になって頂いたと思っています。

家の決め手、お気に入りのポイント

「耐震性とランニングコストの両立した家」

耐震性に優れた軽量鉄骨造で丈夫な家であること。そして電気代などが高騰している世の中で太陽光発電と蓄電池が付いた家であることです。もちろん、太陽光発電と蓄電池が付いている付加価値として購入金額は高いなと思いましたが長い目で見て、これからの生活で光熱費削減効果なども検討した結果トータルで見ると価格以上の価値があると思っています。実際今年の夏は太陽光発電と蓄電池があることで消費電力を抑えながらも売電での収入もあり差し引いて電気代が1,000円ほどで済みました。



グッドホームのおすすめポイント

「私たちに寄り添った家探しだけでなく、住宅ローンなど何でも相談できる存在」

本当に対応がとても丁寧だったなと思います。そして、いろいろな選択肢を提供してくれました。

ハウスメーカーさんだとももちろん営業ですので「うちの製品を売りたい！」という気持ちが前に出ていると感じることもあったのですが、グッドホーム熊本さんは家の選び方から教えていただきました。住宅ローンを組むときでも住宅会社によっては住宅ローンを組む銀行が決まっていることもあったのですが、その部分でもある程度自分たちの希望に沿った形で案内などしていただいたのでありがたかったです。この家も別の不動産会社さんの物件だったのですが、営業の方の対応に不安があったので森さんに相談して対応していただいて良かったなと思いました。私たちと一緒に考えてくださるので周りの友人などで家探しを検討している方がいればグッドホーム熊本さんをおすすめしたいなと思っています。

営業担当:森からのコメント

M様、この度はありがとうございます。そして新居へのお引越しもおめでとうございます！この度は、M様の奥様と私が大学からの友人ということでお声がけを頂いてありがとうございました。本当に嬉しかったです。18歳の時に出会ってから10年以上…この年齢になってくるとM様だけではなく、たくさんの友人知人から「家を買いたい」と言う声が聞こえます。そんな時にいつも私を頼ってくれることに嬉しさと同時に「もっともっと周りの大切な人達のために頑張らないと！」と思うようになりました。安心して楽しく家を買っていただくことをいつも心がけておりますが、M様とたくさん笑顔あふれる仲介のお仕事ができ心から嬉しかったです！新居での生活は今からスタートですので、これからも末長くよろしく願いいたします。



不動産事業部
営業主任
森日佳梨

Good Renovate グッドリノベ

施工事例でこれからの暮らしをイメージしてください。

築48年フルリノベーション

玄関
ホール
シューズクローク
LDK
洋室
トイレ×2
洗面脱衣室
ユニットバス
収納
ウォークインクローゼット
クローゼット

工事費用
26,500,000円(税別)

Before

After

和室と広縁の間取り
▷全体が見渡せる広々LDKに

築45年 3LDK | 高断熱 ZEH の家

玄関
ホール
シューズクローク
LDK
洋室
トイレ
洗面脱衣室
ユニットバス
収納
ウォークインクローゼット
クローゼット

工事費用
20,000,000円(税別)

Before

After

キッチン・ダイニングスペースは
広々とした空間と現代のデザインに変貌

築42年 3LDK | 広いLDKと収納力UP

玄関
ホール
シューズクローク
LDK
洋室
トイレ
洗面脱衣室
ユニットバス
収納
ウォークインクローゼット
クローゼット

工事費用
16,000,000円(税別)

Before

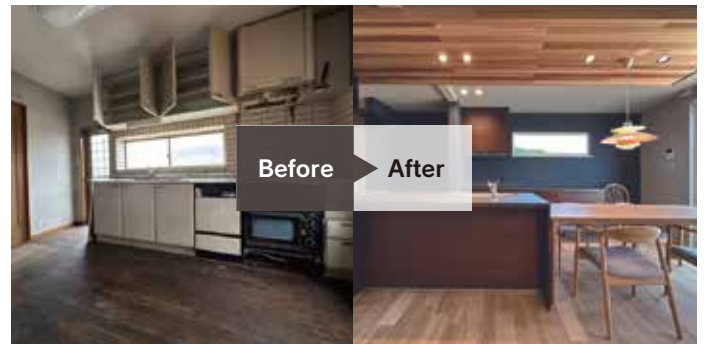
After

昔ながらのダイニングキッチンと和室
▷大きなLDKと小上がりの和室

耐震・断熱性能に肌で触れるリノベーションモデルハウス



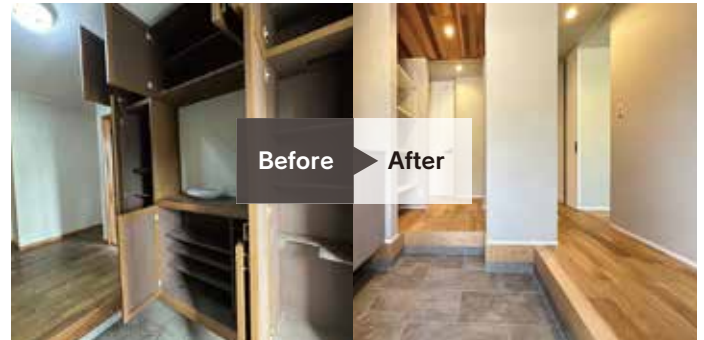
外観 | 築30年ドーマー(屋根の上に突き出た小さな屋根付き)のある40坪お家が「屋根・外壁」ともに新築同様に大変身！



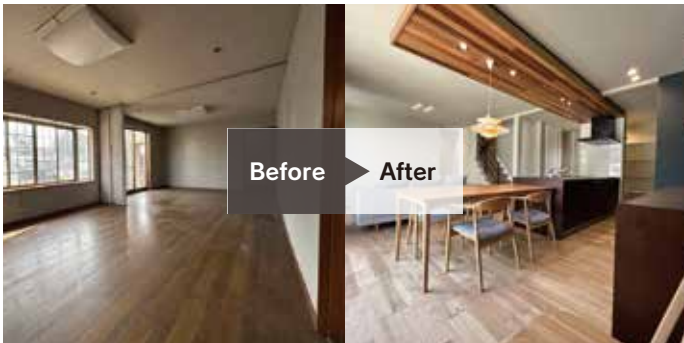
キッチン | 北側に配置され薄暗かった壁付キッチンを作業スペースが広い対面キッチンにし、リビングを一望できる家の主役に！



浴室 | 保温機能や窓からの冷気などヒートショック対策が不十分な浴室を室内空間との温度差を無くしヒートショック対策された新しいバスルームへ



玄関収納 | 玄関入口にもシロアリの被害がありました。綺麗に補修を行い収納の他にシューズクロークを作り収納力UPと開放感のある玄関を両立。



LDK | アコーディオンカーテンで仕切りタイプのダイニング・リビングを料理をしながら家族と話せる対面キッチンで1階フロアを家族団らんスペースに



洗面化粧台 | 経年劣化で水垢やカビなどが気になる場所から…朝の支度が楽しい空間に同時に複数人でも活用可能です。



トイレ | トイレ本体はもちろん空間も新しく清潔な空間へ。



太陽光発電と蓄電池搭載モデルでもしもの時の停電実験も体験可能です。

1ST FLOOR

築30年展示ROOM



30年前の姿をそのまま残した「築30年展示ルーム」。室内に残る雨漏り跡や縁側の日焼けの跡から住宅が過ごした年月がわかります。断熱材の展示コーナーではモデルハウスで使用されている最新の吹付け断熱材を見ることができます。

2ND FLOOR

断熱・耐震補強体感ROOM



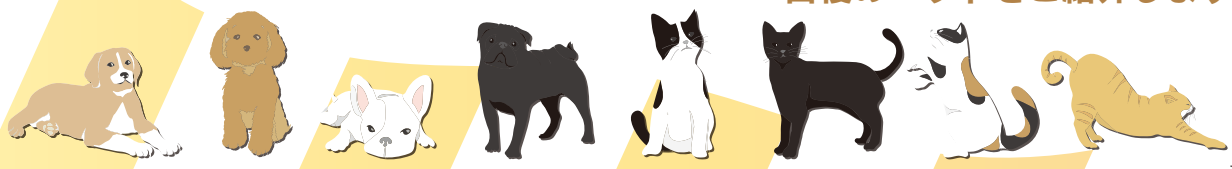
構造をスケルトンで展示した「断熱・耐震補強体感ルーム」を設けました。コンセプトやリノベーションの必要性についてパネルで紹介しています。通常は見る事ができない壁や屋根の内側を目で見て体感できるのもモデルハウスならではのポイントです。



LIFE with PET

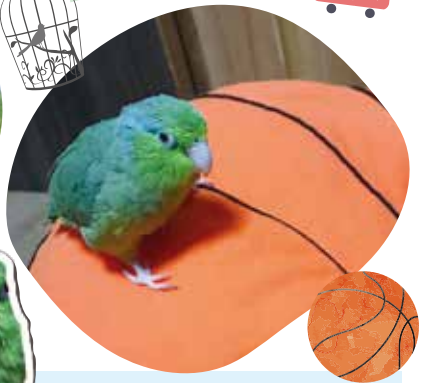
ペットフォトコンテスト

「ペットと暮らす」をテーマにグッドハートスタッフの自慢のペットをご紹介します



お名前
カールくん
(黒パグ)5歳
おもちゃん
(F・ブルドッグ)3歳
企画部:小林ファミリー

お名前
モコちゃん
(トイ・プードル)8歳
本社経理
中原ファミリー



お名前
マーブルくん(わんちゃん)
てんちゃん(マメルリハインコ)
年齢:6歳 / 5歳
新築事業部
営業推進:田尻ファミリー



お名前
チャコちゃん(左)
ごまちゃん(右)
年齢:3歳/3歳
リフォーム事業部
営業:林田ファミリー



お名前
はるくん
年齢:1歳
新築事業部
電気職人:井手尾ファミリー



お名前
あんずちゃん
年齢:8歳
リフォーム事業部
左官:大崎ファミリー



お名前
ドラくん(キジトラ)13歳
くろみちゃん(黒猫)2歳
エネルギー事業部
電気/設備:藤原ファミリー

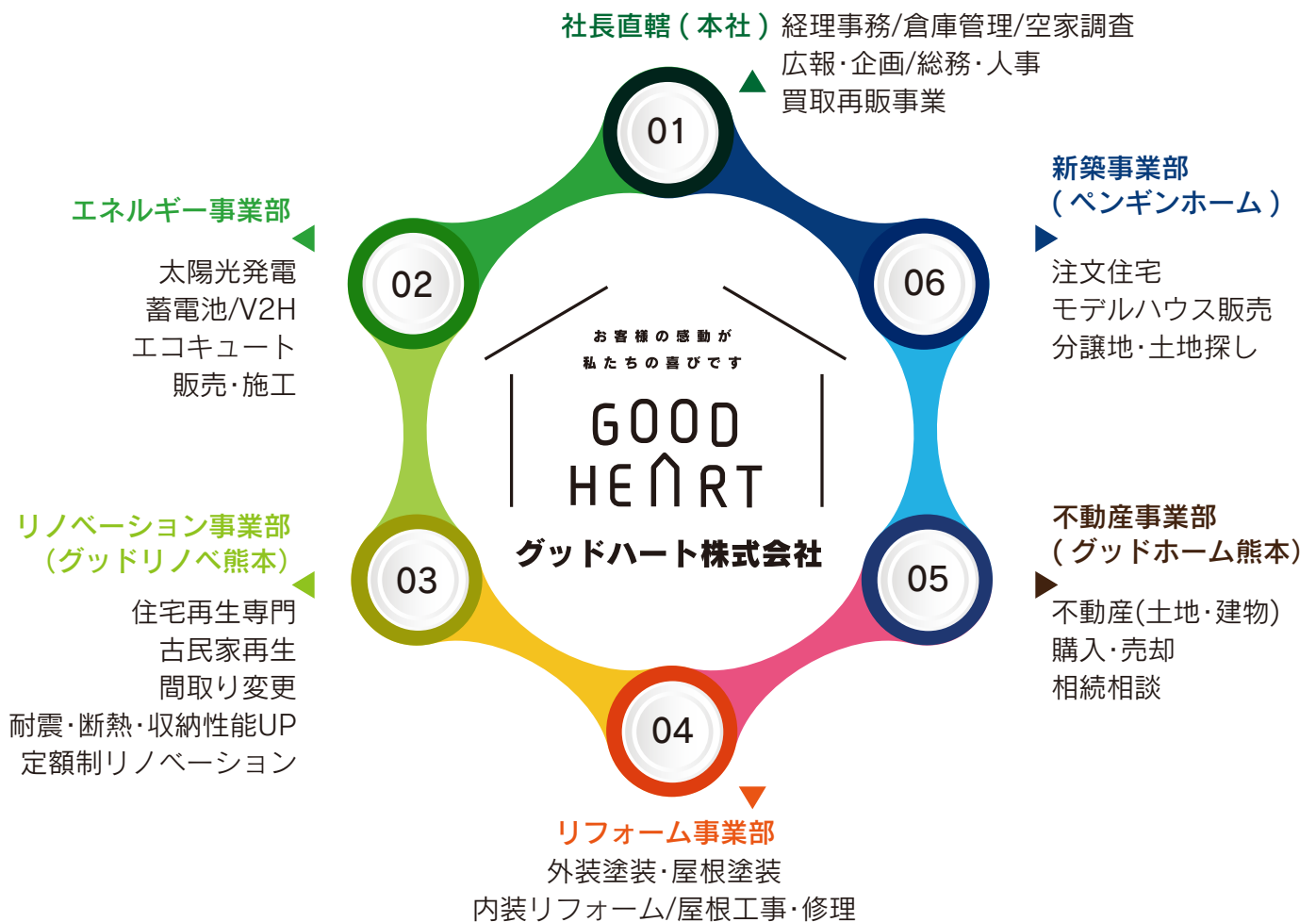


お名前
リッキーくん
年齢:9歳
新築事業部
事務:浦野ファミリー



お名前
しきちゃん(三毛猫)
ぎんちゃん(キジ猫)
年齢:10歳/8歳
不動産事業部
事務:大野ファミリー

◆ 当社が提供できるもの ◆



グッドハート株式会社

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
 E-mail info@goodheart.jp
 総合 goodheart.jp
 フリーダイヤル(通話料は無料です)

☎0120-118-810

グッドハート 塗装

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717
 塗装 tosou-kumamoto.com

屋根修理 yane-kumamoto.com
熊本市の屋根のエキスパート 雨漏り修理・屋根修理
屋根工事・修理・塗装 **グッドハート株式会社**

内装リフォーム reform-goodheart.com
 Reform Goodheart **リフォーム グッドハート**

グッドホーム熊本

〒862-0942 熊本市東区江津1丁目16-17
 TEL.096-373-7000 FAX.096-373-7100
 E-mail info@goodhome-kumamoto.com
 不動産 goodhome-kumamoto.com
 フリーダイヤル(通話料は無料です)

☎0120-927-172



グッドリノベ
 建て替えの半額でまるで新築リフォーム

自由設計・耐震2倍・断熱2倍
 住宅再生お任せください。

〒861-8075 熊本市北区清水新地7丁目8-1
 TEL.096-284-1833 FAX.096-370-1717
 グッドリノベ goodrenovation.jp

☎0120-529-810

グッドハート株式会社 御船倉庫

〒861-3201 熊本県上益城郡御船町陣570
 E-mail info@goodheart.jp
 総合 goodheart.jp
 フリーダイヤル(通話料は無料です)

☎0120-118-810



ペンギンホーム

住宅ローンのご相談
 土地探しもお任せください。

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8
 TEL.096-234-6085 FAX.096-370-1717
 ペンギンホーム penguin-home.com

☎0120-114-890

今回も、私たちの作った「ニュースレター」をご覧いただきましてありがとうございました。
 次回も一生懸命作りますので、どうぞ楽しみに！

この「ニュースレター」があなた様のご迷惑になっていませんか？
 ご不要の場合、又は登録のお名前やご住所が間違っている時には、お手数ですが、
 上記フリーダイヤルにお電話頂くか、FAX・メールにて、その旨をお伝えください。